

Szanowni Akcjonariusze,

z przyjemnością prezentuję Państwu sprawozdanie finansowe Fabryki Kotłów RAFAKO S.A. za 2006 rok, kolejne sprawozdanie naszej Spółki sporządzone zgodnie z Międzynarodowymi Standardami Rachunkowości i Międzynarodowymi Standardami Sprawozdawczości Finansowej, dzięki którym wzrosła wartość informacyjna i poznawcza tego dokumentu.

Mija kolejny rok sprawowania przeze mnie funkcji Prezesa Zarządu. Główne cele wyznaczone przez Zarząd Spółki są sukcesywnie osiąganym. RAFAKO S.A. potwierdza swoją silną pozycję rynkową wzrostem przychodów, które w 2006 roku wyniosły 664,3 miliona złotych i były wyższe od osiągniętych w roku poprzedniego o 262 miliony złotych, tj. o 65%. Wypracowany zysk netto wyniósł 10,7 miliona złotych, co stanowi wzrost o ponad 360% w stosunku do wyniku roku poprzedniego.

Jednym z istotnych wydarzeń 2006 roku było zamknięcie finansowania największego w historii naszej Firmy kontraktu na dostawę bloku nadkrytycznego o mocy 833 MW dla Elektrowni Belchatów. RAFAKO S.A. wykona dostawę dla kotła i kompletną instalację odsiarczania spalin, co zapewni Firmie możliwość starannego uzupełniania portfela zamówień o zadania o atrakcyjniejszych marżach.

Strategiczne dla przyszłości naszej Firmy było podpisanie kontraktów na produkcję kotłów nadkrytycznych dostarczanych na rynek niemiecki, dzięki czemu RAFAKO S.A. umacnia swoją pozycję na rynku europejskim. Posiadając największy na naszym kontynencie potencjał wytwórczy (ok. 1,5 miliona roboczogodzin rocznie) Firma ma szansę uczestniczenia w realizacji największych inwestycji energetycznych i ekologicznych.

W 2006 roku, przewidując boom inwestycyjny, rozpoczęto proces unowocześniania i usprawniania potencjału wytwórczego. Firma dokonała zakupu linii do spawania ścian szczelnych, która w sposób bezpośredni wpłynie na jakość i wydajność produkcji.

Jesteśmy krajowym liderem w zakresie budowy instalacji odsiarczania spalin. Aktualnie realizujemy i modernizujemy piętnaście systemów odsiarczania spalin dla siedmiu elektrowni i elektrociepłowni. Naszymi klientami są największe polskie elektrownie i elektrociepłownie, które w związku z wprowadzeniem nowych unijnych norm stanęły przed koniecznością zrealizowania inwestycji w obszarze ochrony środowiska.

Boom inwestycyjny w Europie związany z unijnymi programami energetycznymi i ochrony środowiska otwiera przed nami możliwość zwiększenia naszego udziału w inwestycyjnym rynku energetycznym Europy, daje również szansę poszerzenia rynku o nowy produkt, jakim jest generalne wykonawstwo inwestycji.

Podejmując trud wykorzystania swojej rozwojowej szansy zdajemy sobie sprawę z ryzyka, jakie niesie ze sobą coraz większa konkurencja na rynku pracy, powodująca wzrost kosztów. Możliwość zneutralizowania tego ryzyka widzimy w efektywnym wykorzystaniu szans rynku dostawcy, zwiększając prawdopodobieństwo pozyskiwania kontraktów o wyższych marżach.

RAFAKO S.A. podjęła trud wykorzystania koniunktury inwestycyjnej poprzez przeprowadzenie emisji akcji, która pozwoli nam pozyskać kapitał na poziomie 100 milionów złotych, niezbędny dla zapewnienia Firmie przewagi konkurencyjnej poprzez przeprowadzenie akwizycji w obszarze projektowym i wytwórczym, unowocześnienie posiadanych już mocy produkcyjnych i zwiększenie środków obrotowych umożliwiających zrealizowanie posiadanego i przyszłego portfela zamówień.

Jesteśmy Firmą dobrze przygotowaną do rywalizacji – dziś, świadczy o tym posiadany portfel zamówień i jedną z niewielu firm, która przygotowuje się do tej rywalizacji w przyszłości.

Nasze działania przyniosą efekty w latach 2007 – 2011 i pozwolą Państwu odnotować systematyczny wzrost wartości RAFAKO S.A. a przez to również, wzrost satysfakcji z inwestycji w nasze akcje.

Wiesław Różacki

Prezes Zarządu

Racibórz, dnia 15 marca 2007 roku

---